

*Original scientific paper*

UDC: 911.3:338.48 (497.11)

DOI: 10.2298/IJGI1202081L

## **TOURIST EVENT "DAYS OF PLUM" AT BLACE - Demographic and geographic analysis of visitors**

*Suzana Lović<sup>1</sup>\*, Željko Bjeljac\*, Milena Cvetković\**

\*Geographical Institute "Jovan Cvijić" SASA, Belgrade

Received 31 January 2012; reviewed 4 March 2012; accepted 14 August 2012

**Abstract:** The event "Days of Plum – My Plum" at Blace has been one of 42 events dedicated to fruits and vegetables and one of three events dedicated to plum in Serbia. It has been held for nine consecutive years in the town situated in the wide Toplica valley at the foot of Jastrebac, where in a relatively favourable climate conditions there are good conditions for development of plum, so it has become a traditional event. This paper analyzes the results of a survey conducted during the last event, August 2011. The survey is used as methodical procedure because in relatively short time period a relatively large amount of information and data has been obtained. The survey includes 304 randomly selected respondents of different gender, age and educational structures. It was performed to examine the tourism market, attitudes and behaviour of visitors, as well as tourism promotion. In addition to the survey, the tourist valorisation of events is done in which the elements of geographic and economic groups of criteria are analysed in order to investigate the tourism potential in terms of development of tourism as an economic sector that can contribute to the development of Blace as an underdeveloped area.

**Key words:** days of plum, event, poll, Blace

### **Introduction**

In 2010 there were 2 426 tourist events held in Serbia. Events such as Exit and Guča attract a large number of both domestic and foreign tourists. In contrast to these events, there are a large number of those which have not been affirmed enough, such as "Days of Plum – My Plum" at Blace. Regardless of financial gain, each of them affects the local economy and to some extent reflects the spirit of the place in which it is maintained. "Events dedicated to fruits and vegetables are more and more represented from the 19th of the 20th century and are the site of agricultural products that are specific to a particular area" (Bjeljac, 2010). Events dedicated to the plums are held in Stragari, Blace and Osečina. "Šumadija days of plums" have been held in Stragari since July 2008 ([www.stragari.rs](http://www.stragari.rs)). "Plum Fair" in Osečina is organized in August, and was first

---

<sup>1</sup> Correspondence to: [s.lovic@gi.sanu.ac.rs](mailto:s.lovic@gi.sanu.ac.rs)

held in 2006 ([www.sajam.osecina.com](http://www.sajam.osecina.com)). The event dedicated to plum that has the greatest tradition of the three mentioned events is "Days of Plum – My Plum" that has been held each year in August in Blace, starting from 2003. The organizer of the event is Blace municipality, funds are provided by the sponsor, and the volunteers from youth office Blace are the significant segment of the event. Interest in the event increases from year to year which is evidenced by a growing number of visitors and participants. For 2003 and 2004 there are no data on the number of visitors, according to the municipality Blace, 3 000 people visited the event in 2005, 10 000 people in 2006, 12 000 in 2007, 15 000 in 2008, 30 000 in 2009 and 70 000 people in 2010 ([www.blace.org.rs](http://www.blace.org.rs)).

In "Agricultural Atlas of Serbia" by P. Marković, it is said that the biggest producers of plums in Serbia are among others the municipalities of the Toplica region – Blace and Prokuplje (Marković, 1994). "Blace is the urban centre of northern part of the Toplica valley, regional whole of Južno Pomoravlje and the centre of the same-called municipality, at the touch of the bottom of the middle Toplica valley and the zone of Dinaric Kopaonik on the one side and low terraces of Jastrebac on the other" (Stamenković, 2002). In the municipality Blace, fruit has been planted at about 6.000 ha. At 5.000 ha, 2 million plum trees were planted with a tendency of further growth, which puts the municipality Blace in the first place in Serbia according to the number of plum trees. For the purposes of comparison, in the municipality Osečina (31.900 ha) about a million plum trees were planted ([www.sajam.osecina.com](http://www.sajam.osecina.com)). Moderate continental climate of north-western part of the Toplica valley where Blace is located and specific soil (smonitza and a small part of sandy soil) favour the development of fruit growing, especially plum. The most common variety is "Stanley" (an American variety of plums) and "Čačak wound", while the autochthonous varieties are almost on the verge of extinction due to low market value and the impossibility of placing on the market. Precisely because of the importance that plum has for this region, the manifestation "Days of Plum – My Plum" has been held in Blace for nine consecutive years.

During the last event seven concerts were held, trumpeters, instrumentalists, vocal soloists, authentic groups and several cultural and artistic societies performed. A specialized lecture in agriculture and entrepreneurship in agriculture was given. On stands downtown there was a fair presentation of the plum products, branded souvenirs and preparation of traditional dishes from plums. The last day of the event was marked by celebration of the City Saint's Day, Assumption, and each year the prizes are awarded for the best plum orchard and the best plum brandy (slivovic). The maintenance of "Days of Plum–My Plum" has a great impact on the promotion of Blace as

underdeveloped area for "tourist events have encouraged the development and prosperity of places and regions in which they are held, attracting investments in the form of tourism, and in some cases through a new industrial activity" (Bjeljac, 2006). At the time of the event there is an increased sales activity, increased demand for taxis, the number of people in restaurants and cafes, while income to the hotel or private accommodation is irrelevantly small.

### **Tourist Valorization of the Event**

The maintenance of the event has some impact on the promotion of Blace municipality and surrounding areas. To determine this influence, it is necessary to review these tourist events. Tourist valorisation of the event was conducted by qualitative and quantitative evaluation of parameters of geographic and economic groups of criteria. The results, although made by certain criteria, to some extent represent the subjective reflection of the researchers; however, with increasing competence of the researchers, subjectivity can be reduced to a minimum. Parameters that are evaluated, belonging to the geographical group of criteria are: character of maintaining, tradition, time of maintaining, the number of days of the event, visitors and the like. Quantitative analysis was performed in the range of zero to five, according to Bjeljac (Tourist Events in Serbia, Bjeljac, 2010). Event "Days of Plum – My Plum" is labelled as traditional as it is held for nine consecutive years, at the same location, with changeable date, but every year in late August. The function of supporting programs is to enrich the content of the event and therefore lectures, concerts and performances of cultural and artistic societies are held during the event.

The character of the event is determined by the geographic origin of visitors. Besides the natives most visitors come from neighbouring villages. The number of visitors from other cities in Serbia and abroad is negligible so that the event cannot be regarded as a national or international, but, for now, it has the regional character. The number of visitors increases from year to year. For the first two years there were no data on the number of visitors, and according to the municipality Blace the event was visited by 70 000 people in 2010. The event is held in August, during the holidays, immediately after the event "Handball TV Tournament at Blace", and the accessibility and transport links can be evaluated as very good.

As regards the economic criteria, the impact of capital projects, environmental impacts and the impact of the current political situation, they are on the same level as before the event. Economic relations have improved after the event, while the influence of the media decreases after the event.

Table. 1 Valorisation of event according to geographical group of criteria

Geographic group of criteria	Blace
Traditionalism	1
Number of accompanying events	3
Distance from attractive tourist sites	1
Rank by geographical origin of visitors	2
Rank by geographical origin of participants	3
Number of visitors	4
Number of participants	3
Artistic value	3
Traffic accessibility and connectivity	3
Time of event	4
Total score	27

The sum of the studied indicators of economic and geographical groups of criteria is 47 points, which ranks the event, according to Bjeljac, in the third category of tourist events in Serbia. Since the event takes place in the underdeveloped part of Serbia, for the state this area should be the priority group, because it has the potential to be an engine of economic development of the municipality Blace and Toplica region. Besides the economic impact of tourism, there are others without much attention paid, so "it has been suggested in recent years that equal attention should be paid to social, cultural and physical factors" (Backman, Hsu & Backman, 2011).

Table 2. Valorization of event according to economical group of criteria

Economic group of criteria	Before the event	After the event
Impact of capital projects	1	1
Economic impact	2	4
Ecological impact	2	2
Media influence	3	1
The influence of the current political situation	2	2
Total score	10	10

### Subject, Aim and Research Methods

*The subject of research:* The study of tourism market, that is, tourist offers of the organizer of the event and the needs and possibilities of its improvement from the standpoint of the demand of visitors. Factors influencing tourism demand are: population age structure, sex structure, turnover, etc., so that the survey research included participants of different age groups, education and sex.

*The aim of research:* Establishing the relationship between the geographic origin of visitors and the residence time at the event, determining the motive of coming

to the manifestation and the socio-demographic characteristics of visitors. The obtained data can be used for promotional purposes and as suggestions and guidance to organizers in order to improve the tourist offer.

*The method of research:* At data collection, a survey is used as methodological procedure. The first phase of survey method has been the development of a questionnaire that is easy for application, precise and with clear questions. In designing the survey, special attention must be paid to layout issues. In this sense, the first part of the survey contains questions on biological, social and economic characteristics of respondents, while the second part of the survey contains questions related to the core of research and refers to the very purpose of the research. The survey used 'open' questions to which respondents give their opinion, 'closed' questions to which respondents are given offered answers, as well as the 'pivot' questions ("from-to" questions). The questions are phrased in such a way that they do not affect suggestively the respondents, and the survey is designed in such a way that it does not take much time to respondents. It has been emphasized to the respondents that the survey is anonymous, but nevertheless there is a possibility of presence of subjectivity in the answers. The collection of data and information on attitudes and opinions of randomly selected respondents was performed in writing. In addition to the authors, the survey was also carried out by volunteers of the "Youth Office Blace."

This mode of the research was carried out according to recommendation of Jeferson and Lickorish (1988), bearing in mind that "the most important elements that are used for tourism marketing research are the following:

- Socio-demographic characteristics such as sex, age, marital status, family size, nationality and social status;
- Socio-economic variables that indicate expertise (educational structure) and revenue;
- Travel motivations and
- Form of travel or behaviour (social and psychological) of certain group of tourists" (Ćurčić, Bjeljac, 2007)

The survey is also based on the ideas of Boo and Busser (2005) who believe that "travel experience to a large extent depends on the image that visitors have before, and during the visit." (Prayag, 2009), while Walmsley and Jenkins (1993) exploring the values of tourism in Australia suggest that "perceived notion of a place depends on sex and age structure of the visitor" (Ćurčić, Bjeljac, 2007). By the analysis of these elements, important parameters are obtained according to which the offer of organizers may be adjusted to the demand of tourists, the organization of tourist events improved and thereby as

many visitors attracted. Different socio-demographic characteristics and socioeconomic variables affect the selection of visit to certain events.

### Geographical Origin of Visitors

The analysis of questionnaire shows that the largest number of visitors is local population. The survey included 59 inhabitants of Blace and surroundings, followed by visitors from Belgrade (38), Prokuplje (32), Niš (24), Kuršumljija (21), Kruševac (17), and 10 surveyed visitors were from abroad. In sum, the majority of visitors come from neighbouring cities. The reason for this is proximity and good transport links. Visitors from abroad are residents who work in Germany, Austria and Switzerland, and they spend the holiday in their homeland. Besides them, a student of High Business School in Blace from Podgorica and a visitor from Trebinje who was visiting relatives in Blace were interviewed.

Table 3. Geographical origin of visitors

Town	Number of visitors	Town	Number of visitors
Alibunar	1	Ljubovija	1
Aleksandrovac	7	Merošina	8
Aleksinac	8	Minhen	1
Beograd	38	Ninberg	1
Beč	2	Niš	24
Blace	59	Nova Varoš	3
Brus	9	Novi Sad	4
Varvarin	3	Pančevo	5
Vlasotince	2	Podgorica	1
Vranje	4	Prokuplje	32
Vrbas	2	Raška	2
Žitoradja	1	Rekovac	1
Ipsvič	1	Ruma	2
Kikinda	5	S. Palanka	2
Kragujevac	4	Sokobanja	4
Kraljevo	5	Trebinje	1
Kruševac	17	Trstenik	4
Kuršumljija	21	Čacak	5
Leskovac	5	Čicevac	6
Lugano	2	Švajcarska	1
Total score			304

### **Motives for Visiting the Event, the Organization of Arrival and Consumption**

The study of motives for visiting the tourist event is necessary for identifying the needs of visitors, which is a prerequisite for good marketing and compliance of elements of the event to their requirements. "The motive is an internal factor that arouses, directs and integrates a person's behaviour. The decision to visit the event is directed action that is initiated by the desire to meet specific needs. Although this is just one of many variables that explains the behaviour (others are related to social impact and understanding), the motives are the starting point that drives decision-making process" (Crompton & McKay, 1997).

Good fun as a reason or motive for visit prompted 43 visitors, 31 visitors stated that they came because of the concerts, 29 for socializing, 20 visitors were on vacation, 14 for business reasons, etc. Only eight visitors said they came because of plum brandy, and only three for plums. Although the event is dedicated to plum, only one % of visitors said that came because of plum, while 103 visitors (33 %) came for fun (partying, concerts and socializing). The reason for this is a great representation of young people aged 20-29 years (40.13 %). Between men and women there are some differences in the motives of arrival at the event. Thus, 135 males said they came because of the companionship, rest and good entertainment and fun, 11 for work, eight for plum and plum brandy, five for travel, etc. As for females, 101 of them also came due to friendship, rest, good entertainment and fun, nine said they loved Blace region, six came as tourists and two as participants.

Motive research is of great importance for the organizers of the event. By defining the target group and discovering the main motive for visit it is possible to improve the content which is considered primary. Conversely, it should work on improving other content that will attract visitors of all ages. Travel agencies are involved in promotion and organization of visits to events. To explore whether and how much influence the travel agencies had on the attendance of the event "Days of Plum – My Plum", we asked: "How did you organize your arrival at the event?" That the arrival was self-organized responded 304 visitors. This indicates that this event has not been promoted enough either in Serbia or abroad and that the travel agencies have no interest to participate in the organization of arrival.

In respect of transport used, during the visit of the event, one of the questions was: "What transportation do you use?" When choosing a vehicle, 170 visitors said they used the car, a bus 134. Regarding the gender structure, 108 male

visitors said they opted for the car, 34 for the bus, and as for females, 62 of them came by car to the event, and 43 by bus.

In relation to the spending of money during the manifestation "Days of Plum– My Plum" service prices were not increasing, while in the maintenance of certain events such as Exit and Guča prices of taxi services, food, beverages and the like were markedly increased. To the question "How much are you planning to spend?" 44 visitors (14.47 %) answered up to 2 000 dinars, 118 (38.82 %) 2 000 - 3 000 dinars, 43 (14.14 %) 3 000 - 4 000 dinars, 49 visitors (16.2 %) 5 000 dinars, five visitors (1.64 %) 10 000 dinars, and there were vague answers: 46 visitors (15.13 %) said they did not have in mind in advance a certain amount of money they would spend, three visitors (0.99 %) said as much they had and one visitor said not much (0.33 %).

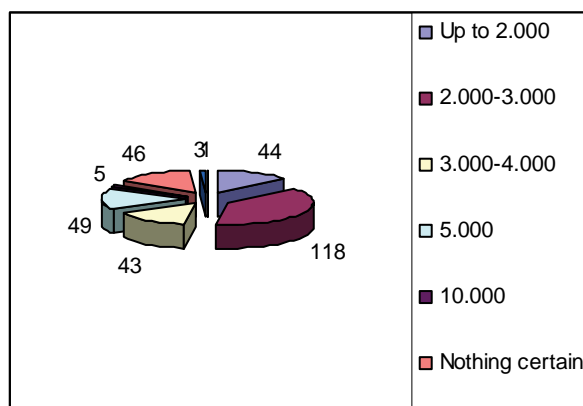


Figure 1. Consumption money at the event "Days of Plum – my Plum"

Allocated funds the visitors spend most on food and drink (116), beverages (102), souvenirs (58), and the least on food (28). Females spent the most money on souvenirs (45), the least on food (12), while men spent more money on drinks and food (75), and the least on souvenirs (13).

Compared with the tourist event "Haymaking on Rajac" which is traditionally held on the mountain Rajac in the summer months since 1892, one can come to the conclusion that most visitors typically spend money on drinks, food and souvenirs (Bjeljac, Brankov & Popović, 2009). As for the amount of money they are willing to spend there are some differences. The largest numbers of visitors of "Haymaking on Rajac" (78.07 %) were willing to set aside for consumption



up to 4.000 dinars, while the largest numbers of visitors of "Days of Plum" (38.82 %) were willing to allocate up to 3.000 dinars.

One of the questions in the survey was: "If you stay longer, where you spend the night?" The largest number of visitors, 155 (50.99 %) retained a day at the event, 74 (24.34 %) spent the night at relatives, 61 (20.07 %) with friends, 11 visitors (3.62 %) used private accommodation, and three visitors (0.99 %) used the services of the hotel. The geographical origin of visitors affects the time of holding at the event. Visitors who come from surrounding areas remain one day. Representatives of organizations opted for hotel accommodation, while students who are at Business School in Blace used private accommodation.

We also asked the visitors we interviewed the following: "How did you inform about the event?" The largest number of visitors, 142 (46.71 %) responded that they heard about the event from other visitors. Through the internet site of the event, 83 visitors informed (27.3 %) and video presentations over 40 visitors (13.16 %). Printed promotional material used 21 visitors (6.91 %). The least visitors directly contacted with the organizer, four (1.31 %), 14 (4.61 %) visitors responded "other." Of the given answers we also had a "talk with tourism workers in the agency," but not a visitor circled this answer.

Nearly a third of the visitors used the internet as a means of information. It only tells us about the increasing expansion of internet technology and the importance of the Internet as a propaganda means. Data on "days of plum" are on the official website of the municipality Blace, and there is a page on the social network facebook. Although facebook is one of the most popular Internet networks in Serbia, the main drawback is the existence of the site where the users can obtain all necessary information about the event, held this year and all previous, with the gallery. For example, organizers of the "Plum Fair" in Osečina set a site where one can find all information related to the event, and an accompanying program of tourist offers and links that may interest visitors. Talk with the visitors who have already been on "Days of Plum – My Plum" is one of the most significant factors of promotion. Positive experiences can be the best propaganda tool. Therefore, visitors are asked the question: "Would you recommend the event to your environment?" All 304 visitors responded "yes". It is a positive experience of visitors and their recommendation express their satisfaction and intention to re-visit the event, which causes more and more attendance each year.

Positive and negative reviews of visitors can be very important for the organizers and serve them as guidelines for organizing the next events. To

explore the attitudes of visitors we have put the question: "Do you have any comments and criticism to improve quality?" Some of the comments are: to organize some other event (six visitors), higher promotion of plum brandy and plum (five visitors), to produce more souvenirs branded with plums (four visitors), five visitors said that events may take a few days longer and the like. Negative comments related to the large number of barrooms on the street (seven visitors), six of visitors said that during the event dedicated to plum there were a lot more beer on the street than brandy, and three visitors told that care should be taken about the budget, while 72 visitors had no comment.

### **Conclusion**

Event "Days of Plum – My Plum" is dedicated to the most important brand Blace region and as such it contributes to the affirmation of Blace as an underdeveloped area. Due to the increasing attendance and importance special attention must be paid to the organization of the event.

The main deficiencies in the organization of the event are: the lack of the website as a major source of information for visitors who are increasingly using the internet and the creation of a database with all relevant information about the event, then the co-operation with agencies that can contribute to greater promotion in the country and abroad, many barrooms on the street that bother many visitors, both due to lack of space and because of the noise. It is necessary to do the presentation of the event with the maps that can provide data on the geographical location of the place, with the thematic content of accommodation, tourist values, etc., which would increase the attractiveness of tourist event. Also, possible is the cooperation with the events of a similar character in Osečina and Stragari by organizing joint events and tours called "Plum Roads" with the tour of the most important plum-growing regions. In addition, an association is possible with companies in the hotel management and tourism industry, supported institutions and science research activities, that is, the formation of clusters in order to promote the development and promotion of tourism, with special emphasis on the promotion of local tourism products. Positive reviews of visitors and what they singled out in the offer is: preserving tradition in terms of the performance of cultural and artistic companies and the preparation of traditional dishes of prunes, plum branded souvenirs, promotion of Blace municipality, and the atmosphere that prevails during the manifestation.

Suggestions for the improvement of event include: the establishment of museum of plum and brandy, organizing several lectures related to the production of plum and plum brandy, organizing visits to major sites in the vicinity of Blace,

organizing the event dedicated to brandy, and one of the suggestions of the participants was "to proclaim Blace the kingdom of plum". The program can include campaigns to raise environmental awareness among citizens, and with the aim of maintaining tradition and passing on to younger generations, it is possible to organize workshops of old crafts. Plum and prune products can become a trademark of Blace and a sign of recognition in Serbia and abroad.

### **Acknowledgement**

The paper has been the result of the project no. 47007 financed by the Ministry of Education and Science of the Republic of Serbia.

### **References**

- Backman F. K., Hsu C. & Backman J. S. (2011). Tao residents's perceptions of social and cultural impacts of tourism in Lan-Yu, Taiwan. *Event management*, 15(2), 121-136
- Bjeljac Z. (2006). Events in less developed regions of Serbia (Turisticke manifestacije u nedovoljno razvijenim prostorima Srbije). *Bulletin of Serbian Geographical Society*, 86(1), 245-256
- Bjeljac Z. (2010). *Tourist events in Serbia* (Turisticke manifestacije u Srbiji). Belgrade: Geographical Institute "Jovan Cvijic" SASA.
- Brankov J., Bjeljac Z. & Popovic B. I. (2009). "Haymaking on Rajac Mt" – Tourist event, (Turistička manifestacija "Kosidba na Rajcu", Analiza prema polu i starosnoj strukturi posetilaca). *Journal of the Geographical Institute "Jovan Cvijic" SASA*, 59(1), 103-120
- Crompton L. J. & McKay L. S., (1997). Motives of visitors attending festival events. *Annals of Tourism research*, 24(2), 425–439
- Curcic N. & Bjeljac Z. (2007). Tourist valorization of event Slaninijada in Kačarevo (Turistička valorizacija manifestacije Slaninijada u Kačarevu). *Journal of the Department of Geography, Tourism and Hospitality*, 89–92.
- Getz D., (2008). Event tourism: Definition, evolution and research. *Tourism Management*, 29(3), 403–428
- Jacson A. L. (2008). Residents' perceptions of the impacts of special event tourism. *Journal of Place Management and development*, 1(3), 240–255
- Marković, P. (1993). *Agricultural atlas of Serbia (Poljoprivredni atlas Srbije)*. Belgrade: SASA Committee for the Study of the village

Prayag G. (2009). Tourist's evaluations of destination image, satisfaction, and future behavioral, satisfaction, and future behavioral intention – the case of mauritus. *Journal of Travel & Tourism Marketing*, 26(8), 836–853

Quinn B., (2009). *Festivals, events and tourism*, in Jamal, T. and Robinson, M. (Eds), London: The SAGE Handbook of Tourism Studies.

Scofield, P. & Thompson, K. (2007). Visitor Motivation, Satisfaction and Behavioural Intention: The 2005 Naadam Festival, Ulaanbaatar. *International journal of tourism research*, 9, 329–344

Stamenkovic S. (Ed.) (2002). *Geografska enciklopedija naselja Srbije*. Belgrade: Faculty of Geography University of Belgrade.

[www.blace.org.rs](http://www.blace.org.rs)

<http://www.ruralinfosrbia.rs>

<http://www.sajam.osicina.com>

[www.stagari.com](http://www.stagari.com)

*Оригинални научни рад*

UDC: 911.3:338.48 (497.11)  
DOI: 10.2298/IJGI1202081L

## **ТУРИСТИЧКА МАНИФЕСТАЦИЈА „ДАНИ ШЉИВЕ – ШЉИВО МОЈА“ У БЛАЦУ - анализа географског порекла посетилаца и њихових одређених демографских карактеристика**

*Сузана Ловић\*<sup>1</sup>, Жељко Бјељац\*, Милена Цветковић\**

\*Географски институт „Јован Цвијић“ САНУ, Београд

Примљено 31 јануара 2012; рецензирано 4 марта 2012; прихваћено 14 августа 2012

**Апстракт:** Манифестација „Дани шљиве – шљиво моја“ у Блацу једна је од 42 посвећених воћу и поврћу и једна од три манифестације посвећених шљиви у Србији. Одржава се већ 9 година за редом у граду смештеном у широкој Топличкој котлини у подножју Јастрепа, где у условима умерено-континенталне климе постоје добри услови за развој шљиварства, тако да носи епитет традиционалне манифестације. У овом раду су анализирани резултати анкете која је спроведена током одржавања последње манифестације, августа 2011. године. Анкета је коршћена као методски поступак јер се у релативно краком временском периоду, уз минималне трошкове истраживања, дошло до великог броја информација и података. Анкета обухвата 304 случајно изабрана испитаника, различите полне, старосне и образовне структуре. Урађена је у циљу испитивања туристичког тржишта, ставова и понашања посетилаца, као и унапређења туристичке понуде. Поред метода анкете, урађена је туристичка валоризација манифестације, где су анализирани елементи географске и економске групе критеријума у циљу испитивања туристичког потенцијала са аспекта развоја туризма, као привредне гране која може допринети развоју Блага као недовољно развијеног подручја. Међутим, и поред тога што метода анкете има ограничења у смислу давања субјективних одговора, она на основу утврђених критеријума, даје добре и брзе резултате.

**Кључне речи:** дани шљиве, манифестација, анкета, Блаце

### **Увод**

У Србији је 2010. године одржано 2426 туристичких манифестација. Манифестације попут Егзита и Гуче привлаче велики број како домаћих тако и страних туриста. За разлику од ових манифестација постоји и велики број недовољно афирмисаних, као што су „Дани шљиве – шљиво моја“ у Блацу. Независно од финансијске добити свака од њих утиче на локалну економију и у извесној мери одражава дух места у ком се одржава. „Манифестације повећене воћу и поврћу су све заступљеније, почев од

---

<sup>1</sup> Correspondence to: [s.lovic@gi.sanu.ac.rs](mailto:s.lovic@gi.sanu.ac.rs)

деведесетих година 20. века и представљају презентацију пољопривредних производа који су карактеристични за одређени простор“ (Бјељац, 2010). Манифестације посвећене шљиви одржавају се у Стагарима, Блацу и Осечини. „Шумадијски дани шљиве“ одражавају се у Стагарима у јулу месецу од 2008. године ([www.stragari.rs](http://www.stragari.rs)). „Сајам шљива“ у Осечини организује се у августу, а први пут је одржан 2006. године ([www.sajam.osecina.com](http://www.sajam.osecina.com)). Манифестација посвећена шљиви која има највећу традицију, од три поменуте, јесте „Дани шљиве – шљиво моја“ која се сваке године, почевши од 2003. године одржава у августу у Блацу. Организатор манифестације је општина Блаце, финансијска средства обезбеђена су од стране спонзора а значајан сегмент одржавања манифестације јесу и волонтери канцеларије за младе Блаце. Интересовање за манифестацију повећава се из године у годину о чему сведочи све већи број посетилаца и учесника. За 2003 и 2004 не постоје подаци о броју посетилаца, 2005. године манифестацију је, према подацима општине Блаце, посетило 3000 људи, 2006. године 10000, 2007. године 12000, 2008. године 15000, 2009. године 30000 и 2010. године 70000 људи ([www.blace.org.rs](http://www.blace.org.rs)).

У „Пољопривредном атласу Србије“ аутор П. Марковић наводи да су највећи произвођачи шљиве у Србији поред осталих и општине Топличког округа Блаце и Прокупље (Марковић, 1994). „Блаце је урбано средиште северног дела Топличке котлине, предеоне целине Јужног Поморавља и центар истоимене општине, на контакту дна котлине средње Топлице и зоне динарског Копаоника с једне стране и ниским терасама Јастрепца с друге“ (Стаменковић, 2002). На територији општине Блаце, на око 6000 ha засађено је воће. На 5000 ha засађено је 2000000 стабала шљива са тенденцијом даљег пораста, што општину Блаце ставља на прво место у Србији према броју стабала шљива. Поређења ради, на територији општине Осечине (31900 ha) засађено је око милион стабала шљиве ([www.sajam.osecina.com](http://www.sajam.osecina.com)). Умерено континентална клима северозападног дела Топличке котлине у којој је Блаце смештено и карактеристично земљиште (смоница и мали део на ком је песковито земљиште) погодују развоју воћарства, а пре свега шљиварства. Најзаступљенија сорта је „стенлеј“ (америчка сорта шљиве) и „чачанска рана“, док су аутохтоне сорте готово пред ишчезавањем због мале тржишне вредности и немогућности пласмана на тржиште. Управо због значаја који шљива има за овај крај, већ девет година за редом у Блацу се одржава манифестација „Дани шљиве – шљиво моја“.

За време последње манифестације одржано је седам концерата, наступили су трубачи, инструменталисти, вокални солисти, изворне групе, као и више културно уметничких друштава. Одржано је стручно предавање из области пољопривреде и предузетништва у пољопривреди. На штандовма у центру града вршена је сајамска презентација производа од шљиве, сувенира са знаком шљиве и припрема традиционалних јела од шљиве. Последњег дана манифестације обележена је градска слава, Велика Госпојина, а сваке године се додељује награда за најбољи шљивик и најбољу ракију. Одржавање манифестације „Дани шљиве – шљиво моја“ има велики утицај на промоцију Блаца као недовољно развијеног подручја јер „туристичке манифестације подстичу развој и просперитет места, као и региона у ком се одржавају, привлачећи инвестиције у форми туристичке привреде, а у неким случајевима и преко нове индустријске делатности“ (Бјељац, 2006). У време одржавања манифестације повећава се промет у радњама, повећана је потражња такси возила, повећан је број људи у ресторанима и кафићима, док је занемарљиво мали прилив новца у хотелу или од издавња приватног смештаја.

### **Туристичка валоризација манифестације**

Одржавање манифестације има одређени утицај на промоцију општине Блаце и околних места. Како би одредили колики је тај утицај, неопходно је извршити оцену ове туристичке манифестације. Туристичка валоризација манифестације изведена је квалитативно–квантитативним вредновањем параметара географске и економске групе критеријума. Добијени резултати, иако урађени по одређеним критеријумима, у одређеној мери представљају субјективни одраз истраживача, међутим са повећањем компетентности истраживача, субјективност може бити смањена на минимум. Параметре које смо вредновали, а припадају географској групи критеријума јесу: карактер одржавања, традиционалност, време одржавања, број дана трајања манифестације, број посетилаца и сл. Квантитативна анализа вршена је у опсегу од нула до пет, према Бјељцу (Туристичке манифестације у Србији, Бјељац, 2010). Манифестација „Дани шљиве – шљиво моја“ носи епитет традиционалне с обзиром да се одржава већ девет година за редом, на истој локацији, уз променљив датум одржавања, али сваке године крајем августа. Функција пратећих програма је да обогате садржај манифестације, зато се за време манифестације одржавају стручна предавања, концерти и наступи културно-уметничких друштава.

Табела 1. Валоризација манифестација посвећених шљиви према географској групи критеријума

Географска група критеријума	Блаце
Традиционалност	1
Број пратећих манифестација	3
Удаљеност од туристички атрактивних локалитета	1
Ранг по геог. пореклу посетилаца	2
Ранг по геог. пореклу учесника	3
Број посетилаца	4
Број учесника	3
Уметничка вредност	3
Саобраћајна приступачност и повезаност	3
Време одржавања	4
Укупна оцена	27

Карактер манифестације одређен је географским пореклом посетилаца. Поред домицилног становништва највећи број посетилаца долази из околних места. Број посетилаца из других градова Србије и иностранства је занемарљиво мали тако да се манифестација не може сматрати националном или интернационалном, већ је, за сада, регионалног карактера. Број посетилаца манифестације повећава се из године у годину. За прве две године не постоје подаци о броју посетилаца, а према подацима општине Блаце 2010. године манифестацију је посетило 70.000 људи. Манифестација се одржава у августу, у време годишњих одмора, одмах након манифестације „Рукометни ТВ турнир у Блацу“, при чему се приступачност и саобраћајна повезаност може оценити као веома добра.

Што се тиче критеријума који припадају економској групи: утицај капиталних пројеката, еколошки утицаји и утицај тренутне политичке ситуације, налазе се на истом нивоу као и пре одржавања манифестације. Економски односи су након одржавања манифестације побољшани, док се медијски утицај након манифестације смањује.

Табела 2. Валоризација манифестације према економској групи критеријума

Економска група критеријума	Пре одржавања манифестације	После одржавања манифестације
Утицај капиталних пројеката	1	1
Економски утицаји	2	4
Еколошки утицаји	2	2
Медијски утицај	3	1
Утицај тренутне политичке ситуације	2	2
Укупна оцена	10	10



Туристичка манифестација „Дани шљиве – шљиво моја“ у Блацу – анализа географског порекла посетилаца и њихових одређених демографских карактеристика

Збир проучаваних индикатора географске и економске групе критеријума износи 47 бодова, што манифестацију, према Бјелцу, сврстава у трећу категорију туристичких манифестација Србије. С обзиром да се манифестација одржава у неразвијеном делу Србије, за државу би тај простор требао бити у приоритетној групи, јер има потенцијала да буде покретач привредног развоја општине Блаце и Топличког округа. Поред економског утицаја туризма постоје и други на које се не обраћа велика пажња, па се тако „у скорје време предлаже да се подједнака пажња посвети социјалним, културним и физичким утицајима“ (Backman, Hsu & Backman, 2011)

### **Предмет, циљ и методе истраживања**

*Предмет истраживања:* Испитивање туристичког тржишта, односно туристичке понуде организатора манифестације као и потребе и могућности њеног унапређења са становишта потражње посетилаца. Фактори који утичу на туристичку потражњу јесу: старосна структура становништва, полна структура, укупан приход и сл, тако да су анкетним истраживањем обухваћени испитаници различитих старосних група, образовне и полне структуре.

*Циљ истраживања:* Утврђивање везе између географског порекла посетилаца и времена задржавања на манифестацији, затим утврђивање мотива доласка на манифестацију и социо-демографских карактеристика посетилаца. Добијени подаци могу послужити у сврху промоције, али и као сугестије и смернице организаторима у циљу побољшања туристичке понуде.

*Метод истраживања:* Приликом прикупљања података као методски поступак коришћена је анкета. Прва фаза методе анкетирања била је израда анкетног упитника који је једноставан за апликацију, прецизан и са јасним питањима. Код дизајнирања анкете посебна пажња се мора посветити распореду питања. У том смислу, први део анкете садржи питања о биолошким, социјалним и економским карактеристикама испитаника, док други део анкете садржи питања која се односе на срж истраживања и везана су за сам циљ истраживања. У анкети су коришћена питања „отвореног типа“ на која испитаници дају своје мишљење, питања „затвореног типа“ на која испитаници имају понуђене одговоре, као и „пивот“ питања (питања „од–до“). Питања су формулисана тако да не утичу сугестивно на испитанике, а анкета дизајнирана тако да не одузима пуно времена испитаницима. Испитаницима је наглашено да је анкета

анонимна, међутим и поред тога постоји могућност присуства субјективности у одговорима. Извршено је писмено прикупљање података и информација о ставовима и мишљењима случајно изабраних испитаника. Анкетирање су поред аутора рада, вршили и волонтери „Канцеларије за младе Блаце.“

Овакав начин истраживања извршен је према препоруци Jeferson-a и Lickorish-a (1988) имајући у виду „да су најзначајнији елементи који се користе за истраживање туристичког маркетинга следећи:

- социодемографске карактеристике као што су: пол, старост, брачно стање, величина породице, националност и друштвени статус;
- социоекономске варијабле које указују на стручност (образовну структуру) и приходе;
- мотиви путовања и
- образац путовања или понашања (социјална и психолошка) одређене групе туриста“ (Ђурчић, Бјељац, 2007).

Анкета је заснована и на Воо и Busser (2005) ставовима који сматрају да „туристички доживљај места у великој мери зависи од слике које посетиоци имају пре, али и за време посете“ (Prayag, 2009), док Walmsley и Jenkins (1993) истражујући туристичке вредности у Аустралији „указују да доживљена представа о неком месту зависи од полне и старосне структуре посетиоца“ (Ђурчић, Бјељац, 2007).

Анализом ових елемената добијени су значајни параметри према којима се може ускладити понуда организатора са потражњом туриста, унапредити организација туристичких манифестација и тиме привући што већи број посетилаца. Различите социодемографске карактеристике и социоекономске варијабле утичу на одабир посете одређеним манифестацијама.

### **Географско порекло посетилаца**

Анализом анкетних упитника показује се да је највећи број посетилаца домицилно становништво, мештани. Анкетирано је 59 становника Блаца и околине, затим следе посетиоци из Београда (38), Прокупља (32), Ниша (24), Куршумлије (21), Крушевца (17), а 10 анкетираних посетилаца је из иностранства. Збирно гледано, највећи број посетилаца долази из околних места. Разлог за то су близина и добра саобраћајна повезаност. Посетиоци из иностранства су мештани који раде у Немачкој, Аустрији и Швајцарској, а одомор проводе у родном крају. Поред њих анкетиран је

Туристичка манифестација „Дани шљиве – шљиво моја“ у Блацу – анализа географског порекла посетилаца и њихових одређених демографских карактеристика

студент Високе пословне школе у Блацу из Подгорице и посетилац из Требиња који је био у посети рођацима у Блацу .

Табела 3. Географско порекло посетилаца

Место	Број посетилаца	Место	Број посетилаца
Алибунар	1	Љубовија	1
Александровац	7	Мерошина	8
Алексинац	8	Минхен	1
Београд	38	Нинберг	1
Беч	2	Ниш	24
Блаце са околином	59	Нова Варош	3
Брус	9	Нови Сад	4
Варварин	3	Панчево	5
Власотинце	2	Подгорица	1
Врање	4	Прокупље	32
Врбас	2	Рашка	2
Житорађа	1	Рековац	1
Ипсвич	1	Рума	2
Кикинда	5	Смед. Паланка	2
Крагујевац	4	Соко бања	4
Краљево	5	Требиње	1
Крушевац	17	Трстеник	4
Куршумлија	21	Чачак	5
Лесковац	5	Тићевац	6
Лугано	2	Швајцарска	1
Укупно			304

### Мотиви посете манифестацији, организација доласка и потрошња

Проучавање мотива посете туристичкој манифестацији неопходно је због идентификовања потреба посетилаца, што је предуслов за добар маркетинг и усклађивања елемената манифестације са њиховим захтевима. „Мотив је унутрашњи фактор који побуђује, усмерава и интегрише понашање особе. Одлука да се посети манифестација је усмерена акција која је покренута жељом да се задовољи одређена потреба. Иако је то само једна од бројних варијабли која објашњава понашање (друге се односе на социјални утицај и схватања), мотиви су полазна тачка која покреће процес одлучивања“ (Crompton & McKay, 1997).

Добар провод као разлог или мотив посете навело је 43 посетилаца, 31 посетилац изјавио је да одлази због концерата, 29 због дружења, 20 је на одмору, 14 из пословних разлога и тд. Свега осам посетилаца је изјавило да долази због ракије а само три због шљиве. Иако је манифестација посвећена шљиви, свега један проценат посетилаца је изјавио да долази управо због шљиве, док 103 посетилаца (33 процената) долази због забаве

(добар провод, концерти и дружење). Разлог за то је велика заступљеност младих људи старосне доби 20–29 година (40,13 процената). Између мушкараца и жена постоје извесне разлике у мотивима доласка на манифестацију. Тако 135 особа мушког пола изјавило је да долази због дружења, одмора, доброг провода и забаве, 11 због посла, осам због шљиве и ракије, пет туристички и тд. Што се тиче особа женског пола, њих 101, такође долази због дружења, одмора, доброг провода и забаве, девет је изјавило да воли бљачки крај, шест туристички и две као учеснице.

Истраживање мотива посете од великог је значаја за организаторе манифестације. Одређивањем циљне групе и откривањем главних мотива доласка могуће је побољшати садржај који је оцењен као примаран. Насупрот томе, треба порадити и на побољшању осталог садржаја који ће привући посетиоце свих старосних група. Промоцијом и организацијом доласка на манифестације баве се туристичке агенције. Како би истражили да ли су и колики утицај имале туристичке агенције на посећеност манифестације „Дани шљиве – шљиво моја“ поставили смо питање: „Како сте организовали свој долазак на манифестацију?“. Да је самостално организовало долазак одговорило је свих 304 посетилаца. Ово указује да ова манифестација још увек није довољно промовисана ни у Србији ни у иностранству и да међу туристичким агенцијама не влада интересовање да узму учешће у организацији доласка.

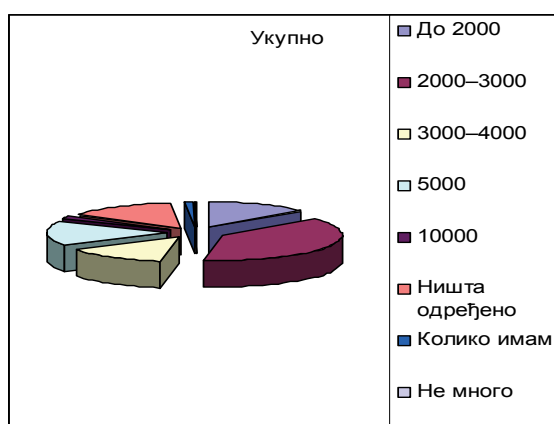
У односу на коришћени превоз, при посети манифестацији, једно од питања било је : „Које превозно средство користите?“. Приликом одабира превозног средства, 170 посетилаца је изјавило да је користило аутомобил, а 134 аутобус. Посматрано према полној структури, 108 посетилаца мушког пола изјавило је да се одлучило за аутомобил, 34 за аутобус, а што се тиче особа женског пола, њих 62 је на манифестацију дошло аутомобилом, а 43 аутобусом.

У односу на потрошњу новца током одржавања манифестације „Дани шљиве – шљиво моја“ цене услуга нису повећање, док су током одржавања неких манифестација попут ЕХИТ-а и Гуче цене такси услуга, хране, пића и сл. приметно биле повећане. На питање: „Колико сте планирали да потрошите?“, 44 посетилаца (14,47 процената) изјавило је до 2000 динара, 118 (38,82 процената) 2000–3000 динара, 43 (14,14 процената) 3000–4000 динара, 49 посетилаца (16,2 процената) 5000 динара, пет (1,64 процената) 10000 динара, а било је и неодређених одговора: 46 посетилаца (15,13 процената) је рекло да нема унапред одређену суму новца коју ће

Туристичка манифестација „Дани шљиве – шљиво моја“ у Блацу – анализа географског порекла посетилаца и њихових одређених демографских карактеристика

потрошити, три посетилаца (0,99 процената) је изјавило колико имам и не много један посетиоц (0,33 процената).

Издвојена средства посетиоци су највише трошили на храну и пиће (116), пиће (102), сувенире (58), а најмање на храну (28). Особе женског пола највише су потрошиле новца на сувенире (45), најмање на храну (12), док су мушкарци највише новца потрошили на пиће и храну (75), а најмање на сувенире (13).



Скица 1. Потрошња новца на манифестацији „Дани шљиве – шљиво моја“

У поређењу са туристичком манифестацијом „Косидба на Рајцу“ која се традиционално одржава на планини Рајцу у летњим месецима од 1892. године, може се доћи до закључка да највећи број посетилаца новац по правилу троши на пиће, храну и сувенире (Бјељац, Бранков & Поповић, 2009). Што се тиче суме новца коју су спремни да потроше постоје извесне разлике. Највећи број посетилаца „Косидбе на Рајцу“ (78,07 процената) било је спремно да за потрошњу издвоји до 4000 динара, док је на Шљивијади највећи број посетилаца (38,82 процената) било спремно да издвоји до 3000 динара.

Једно од питања у анкети било је: „Уколико остајете дуже, где ноћите?“ Највећи број посетилаца, 155 (50,99 процената) задржава се један дан на манифестацији, 74 (24,34 процената) ноћи код рођака, 61 (20,07 процената) код пријатеља, 11 посетилаца (3,62 процената) користи приватни смештај, а три посетилаца (0,99 процената) користи услуге хотела. На време задржавања на манифестацији утиче географско порекло посетилаца. Посетиоци који долазе из околних места задржавају се један дан. За

хотелски смештај одлучили су се представници организација, док студенти који су на Високој пословној школи у Блацу користе приватни смештај.

Посетиоцима манифестације које смо анкетирали поставили смо и питање: „Како сте се информисали о манифестацији?“ Највећи број посетилаца, 142 (46,71 проценат) је одговорило да је за манифестацију чуло од других посетилаца. Преко интернет сајтова о манифестацији се информисало 83 (27,3 процената) посетилаца, а преко видео презентација 40 посетилаца (13,16 процената). Штампани пропагандни материјал користио је 21 посетиоц (6,91 проценат). Најмање посетилаца је директно контактирало са организатором четири (1,31 проценат), 14 (4,61 проценат) посетилаца је одговорило „друго“. Од понуђених одговора имали смо и „Разговор са туристичким радницима у агенцији“, али ни један посетиоц није заокружио овај одговор.

Скоро трећина посетилаца је као средство информисања користило интернет. То нам само говори о све већој експанзији интернет технологије и значају интернета као пропагандног средства. Подаци о „шљивијади“ налазе на званичном сајту општине Блаце, а постоји и страница на друштвеној мрежи фејсбуку. Иако је фејсбук једна од популарнијих интернет мрежа у Србији, главни недостатак је постојање сајта на ком би корисници могли да добију све неопходне информације о манифестацији која се одржава текуће године али и о свим претходним, уз галерију слика. Примера ради, организатори манифестације „Сајам шљиве“ у Осечини поставили су сајт на ком се могу пронаћи сви подаци везани за манифестацију, али и пратећи програм о туристичким понудима и корисни линкови који би могли занимати посетиоце манифестације. Разговор са посетиоцима који су већ раније били на манифестацији „Дани шљиве – шљиво моја“ један је од најзначајнијих фактора промоције. Позитивна искуства могу бити најбоље пропагандно средство. Зато смо посетиоцима поставили питање: „Да ли би сте препоручили манифестацију својој околини?“ Свих 304 посетилаца је одговорило са „да.“ Управо позитивно искуство посетилаца и њихова препорука исказују задовољство и њихову намеру да поново посете манифестацију, што условава сваке године све већу посећеност.

Позитивне и негативне критике посетилаца могу бити од изузетног значаја за организаторе и послужити им као смернице за организовање наредне манифестације. Како би смо истражили ставове посетилаца поставили смо питање: „Да ли имате коментаре и критике у циљу побољшања квалитета?“ Неки од коментара су: организовати још неку манифестацију (шест

Туристичка манифестација „Дани шљиве – шљиво моја“ у Блацу – анализа географског порекла посетилаца и њихових одређених демографских карактеристика

посетилаца), већа промоција ракије и шљиве (пет посетилаца), произвести више сувенира са знаком шљиве (четири посетилаца), пет посетилаца је изјавило да манифестација може трајати који дан дуже и сл. Негативне критике односе се на велики број кафана на улици (седам посетилаца), шест посетилаца је изјавило да је за време одржавања манифестације посвећене шљиви много више пива на улици него ракије, а три посетиоца су изјавила да треба повести рачуна око буџета, док 72 посетилаца нису имали коментар.

### **Закључак**

Манифестација „Дани шљиве – шљиво моја“ посвећена је најзначајнијем бренду бљачког краја и као таква доприноси афирмацији Блаци као недовољно развијеног подручја. Због све веће посећености и значаја посебна пажња мора се посветити организацији манифестације.

Основни недостаци у организацији манифестације јесу: непостојање сајта манифестације као основног извора информисаности за посетиоце који све више користе интернет и формирање базе података са свим релевантним подацима о манифестацији, затим сарадња са агенцијама које могу допринети већој промоцији у земљи и иностранству, као и велики број кафана на улици који смета многим посетиоцима, како због недостатка простора тако и због велике буке. Неопходно је урадити и презентацију манифестације са картама које могу пружити податке о географском положају места у ком се одржава, са нанетим тематских садржајем о смештају, туристичким вредностима у околини и сл., чиме би се повећала атрактивност туристичке манифестације. Такође, могућа је сарадња са манифестацијама сличног карактера у Осечини и Стагарима, организовањем заједничких такмичења и организовањем туристичких тура под називом „Путеви шљиве“ са обиласком најзначајнијих шљиварских рејона. Поред тога, могуће је и удружење са предузећима из угоститељства и туризма, потпорних институција и научно истраживачких делатности, односно формирање кластера у циљу унапређења развоја и промоције туризма, са посебним акцентом на промовисање домаћих туристичких производа. Позитивне критике посетилаца и оно што они посебно издвајају у понуди јесте: очување традиције у смислу наступа културно-уметничких друштава и припрема традиционалних јела од шљиве, сувенири са знаком шљиве, промоција општине Блаци, као и атмосфера која влада током одржавања манифестације.

Предлози везани за побољшање манифестације су: оснивање музеја ракије и шљиве, организовање више стручних предавања везано за производњу шљиве и ракије, организовање посете најзначајнијим локалитетима у близини Блаца, организовање манифестације посвећене ракији, а један од предлога учесника је и „да се Блаце прогласи краљевством шљиве“. У програм манифестације могуће је уврстити и кампање за подизање еколошке свести грађана, а у циљу одржања традиције и преношења на млађа поколења, могуће је организовати радионице старих заната. Шљива, али и производи од шљиве, могу постати заштитни знак Блаца и да као бренд постану знак распознавања у Србији и иностранству.

#### **Захвалност**

Рад је резултат пројекта број 47007 који финансира Министарство за просвету и науку Републике Србије

#### **Литература**

- Backman F. K., Hsu C. & Backman J. S. (2011). Tao residents's perceptions of social and cultural impacts of tourism in Lan-Yu, Taiwan, *Event management* 15 (2), 121-136
- Бјељац Ж. (2006). Туристичке манифестације у недовољно развијеним просторима Србије, *Гласник Српског географског друштва*, 86 (1), 245–256
- Бјељац Ж. (2010). Туристичке манифестације у Србији, Београд, Географски институт „Јован Цвијић“ САНУ, посебна издања, књ. 82,
- Бранков Ј., Бјељац Ж & Поповић Б. И. (2009). Туристичка манифестација „Косидба на Рајцу“, Анализа према полу и старосној структури посетилаца, *Географски институт „Јован Цвијић“ САНУ*, 59 (1) 103–120
- Getz D. (2008). Event tourism: Definition, evolution and research, *Tourism Managment*, 29 (3), 403–428
- Jacson A. L. (2008). Residents' perceptions of the impacts of special event tourism, *Journal of Place Management and development* 1, (3), 240–255
- Марковић П. и сарадници, (1994). Пољопривредни атлас Србије, Београд, Министарство пољопривреде, шумарства и водопривреде, Одбор САНУ за проучавање села
- Prayag G. (2009). Tourist's evaluations of destination image, satisfaction, and future behavioral, satisfaction, and future behavioral intention – the case of mauritus, *Journal of Travel & Tourism Marketing*, 26, (8), 836–853
- Scofield P. & Thompson K., (2007). Visitor Motivation, Satisfaction and Behavioural Intention: The 2005 Naadam Festival, Ulaanbaatar, *International journal of tourism research*, 9, 329–344



Туристичка манифестација „Дани шљиве – шљиво моја“ у Блацу – анализа географског порекла посетилаца и њихових одређених демографских карактеристика

Стаменковић С. (Ур.). (2002). Географска енциклопедија насеља Србије, Географски факултет у Београду, том I;

Пурчић Н. & Бјељак Ж., (2007). Туристичка валоризација манифестације Сланинијада у Качареву, *Туризам, Часопис Департамента за географију, туризам и хотелијерство* 89–92

Crompton L. J. & McKay L. S., (1997). Motives of visitors attending festival events, *Annals of Tourism research*, 24 (2), 425–439

Quinn B., (2009). Festivals, events and tourism, in Jamal, T. and Robinson, M. (Eds), London, *The SAGE Handbook of Tourism Studies*

[www.blace.org.rs](http://www.blace.org.rs)

<http://www.ruralinfosrbia.rs>

<http://www.sajam.ossecina.com/>

[www.stagari.com](http://www.stagari.com)